

# El precio de una Kalashnikov

## LA ECONOMÍA DE LAS ARMAS

Este capítulo documenta la recolección de información acerca de las variaciones globales en el precio de un fusil de asalto Kalashnikov. Usa la información para evaluar de manera cuantitativa los actores que influyen la demanda y la oferta en el mercado de armas pequeñas, así como para investigar la relación entre las armas y la guerra civil.

El fusil Kalashnikov ha sido seleccionado como objeto de análisis ya que prevalece en el mercado, y sus características esenciales no han cambiado desde que fue diseñado en 1947. Esto implica que los cambios observados en el precio a lo largo del tiempo y a través de los países pueden ser atribuidos de manera confiable a las condiciones del mercado, y no a cambios fundamentales en la naturaleza del producto mismo.

### Método

Investigadores y periodistas han producido una cantidad significativa de trabajo de encuestas y casos de estudio sobre el comercio de armas pequeñas. La recopilación y codificación de estos datos sobre el precio en diferentes países no es una tarea fácil. ¿Cuál arma ha sido observada en particular? ¿En qué condiciones se encontraba el arma? ¿En donde se compró el arma? ¿Quién compró el arma? Estos son algunos de los muchos interrogantes involucrados en la recopilación de datos relacionados con el precio. Este capítulo no provee un registro definitivo de los precios globales de las armas, pero sí presenta un primer intento de documentar los precios de los Kalashnikov, y ofrece una base para los futuros esfuerzos encaminados a profundizar nuestro conocimiento acerca del mercado de las armas pequeñas.

**Los precios más bajos de las armas conllevan a un incremento en el riesgo de guerra civil.**



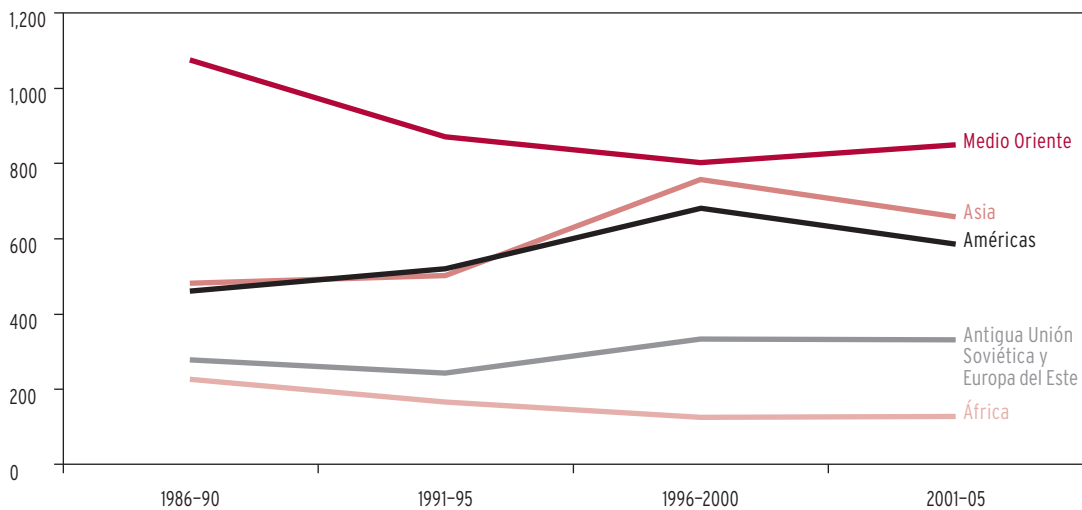
Para poder entender este mercado, es necesario tomarlo como una función de los incentivos y obstáculos que enfrentan los compradores, vendedores, y reguladores. Este capítulo presenta un modelo básico de oferta y demanda para el mercado de las armas pequeñas, a través del cual se aplican análisis estadísticos a los datos referentes al precio. Al igual que para otros artículos, el comercio de armas responde a las fuerzas de la oferta y la demanda. Aunque el comercio de armas generalmente está sujeto a restricciones oficiales, existe un comercio boyante en los mercados ilícitos, que tienen la capacidad de responder rápidamente a cambios en la oferta y la demanda.

La demanda en el mercado se modela a través de la observación de los medios (ingresos) y la motivación (interés en tener un arma, por ejemplo si existen altas tasas de homicidio o amenazas de conflicto). Dos componentes clave se conciben en la oferta: la efectividad de las regulaciones encaminadas a la restricción del comercio dentro y fuera de los límites nacionales; y los costos intrínsecos de la oferta, como por ejemplo el legado de la guerra civil de un país, el gasto militar de los países vecinos, y los costos de transporte, todos los cuales afectan la disponibilidad de armas.

**Un hombre yemenita vende fusiles de asalto AK-47 afuera de su tienda en un poblado de las montañas Haraz, 2004. © Christian Gahre**

Figura 8.2 Precios regionales de los Kalashnikov (USD), 1986-2005\*

PRECIOS REGIONALES



\* No existen datos disponibles para Europa del Este para el periodo entre 1986 y 1990, y por lo tanto la región ha sido omitida en la gráfica.

### Hallazgos

El capítulo resume los resultados de la inclusión del precio de las armas como una variable en los modelos de riesgo de una guerra civil. Los hallazgos más importantes son los siguientes:

- Precios más bajos de las armas conllevan a un incremento en el riesgo de guerra civil, independientemente de otros riesgos.
- Entre más efectivas son las regulaciones del país, más altos serán los precios de las armas.
- Los países que tienen fronteras más permeables tienden a tener precios más bajos para las armas. Esto se observa especialmente en el caso de África, en donde las fronteras abiertas permiten que la oferta de armas responda más rápidamente a cambios en la demanda.
- Contrariamente a la percepción popular, cuando se controla para los demás factores, el colapso de la Unión Soviética no parece haber tenido un impacto significativo en los precios de las armas.
- El precio de las armas en un país tiende a disminuir si los países vecinos incrementan su gasto militar, aparentemente como resultado de la proliferación consecuente.
- Los precios de las armas no parecen estar asociados a las tasas de homicidio, las desavenencias económicas, o los datos demográficos para hombres jóvenes.
- El exceso de armas en situaciones de posguerra mantiene los precios bajos y contribuye al riesgo de conflicto a lo largo de la región durante un tiempo posterior al conflicto.

El capítulo ofrece varios ejemplos de la interacción entre las fuerzas de oferta y demanda. En Irak, la demanda está sobrepasando la oferta, y los precios han alcanzado niveles astronómicos. En general, la población quiere comprar Kalashnikovs para mantenerse a salvo de la inseguridad, el crimen o el conflicto. En Irak, se adquieren Kalashnikovs por las tres razones, y por ende los precios se encuentran en niveles atípicamente altos, incluso para una zona en guerra. Un rifle AK-47 básico con culata de madera se conseguía en 2006 por entre USD 400 y 800, en comparación al precio en 2003, que estaba entre USD 80 y 150. Cuando las fuerzas de la coalición se retiren, si es que se da el caso, los precios seguramente bajarán, ya que el control militar extranjero es el único factor que en este momento evita que la oferta de los países vecinos satisfaga la alta demanda iraquí por fusiles de asalto.

**Una mejor implementación de las leyes y regulaciones hace que los precios de las armas sean más altos.**

África ofrece una escena contrastante, donde, como se muestra en la figura 8.2, los precios de los Kalashnikov son los más bajos en el mundo, y continúan cayendo. El ingreso, la efectividad en las regulaciones, el legado de la guerra, y las variables que afectan los costos de la oferta, hacen que los precios de las armas sean aún más bajos; sin embargo, incluso cuando se controlan estos factores, estar en un país africano hace que el precio de un fusil de asalto esté USD 200 por debajo del promedio mundial. El análisis estadístico sugiere que esta diferencia tan dramática sea dada por la permeabilidad de las fronteras nacionales.

Esta compilación y análisis inicial de datos referentes a precios, pretende proveer un estímulo y un marco de referencia para futuras investigaciones cuantitativas acerca de los temas referentes a las armas pequeñas. Si bien es imperfecto todavía, el conjunto de datos sirve como un punto de inicio útil para dichos esfuerzos. ■